

CURRICULUM VITAE

Marcos José Costa

Rua Aimoré, 269 – aptº 113 – Penha
Cep: 21070-230 – Rio de Janeiro/RJ – Brasil
Cel: 021 99913-3770
E-mail: mjcvc@uol.com.br
Skype: MARCOS.COSTA916
Linkedin: <https://br.linkedin.com/in/marcos-costa-65759539>

A p r e s e n t a ç ã o:

Experiência nos segmentos de Saúde, Vida, Acidentes Pessoais, Odontológico, Responsabilidade Civil e Previdência. Conhecimento nos seguintes Ramos de Seguro: Garantia, Riscos Operacionais, Riscos Nomeados, Riscos Portuários, Riscos de Engenharia, Incêndio, Transportes, com visão Técnica e Comercial.

Especialmente habilitado na capacidade de liderança, habilidade de negociação e visão estratégica, bem como na organização de Equipes de Vendas e de Relacionamento, objetivando o desenvolvimento de parcerias comerciais e no gerenciamento dos canais de vendas e em ações para aprimorar o atendimento, retenção e fidelização de Clientes.

I n f o r m a ç õ e s P e s s o a i s:

Estado Civil: Casado
Nacionalidade: Brasileira
Data de Nascimento: 20/07/1961

F o r m a ç ã o:

Pós Graduação MBA Gestão Empresarial com ênfase em Saúde – FGV-RJ
Pós Graduação MBA Executivo em Seguro – IBMEC Business School
Pós Graduação Lato Sensu Planos de Saúde – CEPED – UERJ
Direito – Universidade Gama Filho
Licenciatura e Bacharelado em Física – Faculdade de Humanidade Pedro II

I d i o m a:

Inglês – Noções Básicas

Cursos de Especialização e Aperfeiçoamento:

Seguros:

- Curso de Seguro Saúde: CVG-RJ;
- Curso de Previdência Privada: CVG-RJ;
- Curso Internacional de Resseguro: Gestão Carteira FUNENSEG e MUNICH RE;
- Curso de Riscos de Engenharia e Riscos Operacionais: FUNENSEG;
- Curso Avaliador de Perdas: FUNENSEG;
- Curso de Seguros Transportes Nacionais e Internacionais: FUNENSEG;
- Curso de Qualificação de Seguros Incêndio: FUNENSEG;
- Curso de Seguro de Pessoas: FUNENSEG;
- Curso de Seguro Incêndio: Itaú Seguros S.A;
- Curso Básico de Seguros: FUNENSEG;
- Curso Noções Gerais de Seguros: Itaú Seguros S.A;
- Curso de Seguro Transportes: Associação dos Empregados da Federal de Seguros;
- Curso de Teoria Geral de Seguros: Associação dos Empregados da Federal de Seguros.

Contabilidade e Finanças:

- Noções de Contabilidade e Análise de Balanço – FGV-RJ;
- Seminário Seguro de Crédito – Hotel Glória – RJ;
- Gerenciamento de Crédito – Instituto Brasileiro de Mercados e Capitais – IBMEC.

Workshops e Seminários:

- Gerenciamento de Projetos – MED HEALTH;
- Programa Experimental de Gestão do Conhecimento – DOOR Training Brasil;
- Negociação – Business School – São Paulo;
- Liderança Situacional II – The Ken Blanchard Companies;
- Seminário de Previdência Social – MPAS / INSS;
- Workshop Insurance Loss Prevention/Control – Riscos de Operação Portuária – FUNENSEG;
- Workshop Taxação de Riscos de Engenharia, Nomeados e Garantia – CREA/RJ e IBEC;
- 1º Seminário Internacional de Seguro de Responsabilidade de Executivos (D&O) – ABGR;
- Inspeção de Riscos – Workshop Ferramentas para a Moderna Inspeção de Riscos – Itaú Seguros.

Informática:

- Experiência em pacote Windows.

Experiência Profissional:

Health Club Administradora – 19/07/2016 a 19/07/2017

- Responsável pelas Áreas de Negócios e de Relacionamento, ligado diretamente a Diretoria, sendo:

- Área de Negócios: atuando na estratégia e comercialização de planos de saúde coletivos por adesão destinados a entidades de classes como associações, sindicatos, conselhos, cooperativas e caixas de assistências, bem como empresas do setor privado, através de canais de distribuição Equipe Próprias, Concessionárias e Corretores.
- Área de Relacionamento: atuando junto a Clientes, Corretores, Operadoras e Seguradoras.
- Gestão de Clube de Vantagens e de Seguros voltados para área de benefícios tais como: Seguros de Vida, Acidentes Pessoais e Assistenciais.
- Responsável pela Administradora junto a ANAB – Associação Nacional das Administradoras de Benefícios

Unimed Seguros – 03/12/2007 a 02/06/2015

Gerente de Negócios – 01/01/2013 a 02/06/2015

- Responsável pela Área de Negócios e Administrativa do Escritório do Estado do Rio de Janeiro;
- Comercialização de Seguros: Saúde Empresarial, Vida, Odontológico, Acidentes Pessoais, Previdência (Empresariais e Individuais) e Responsabilidade Civil (E&O e D&O);
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas.

Gerente Regional – 30/07/2012 a 31/12/2013

- Responsável pela Área de Negócios, Relacionamento e Administrativa do Escritório do Estado do Rio de Janeiro;
- Comercialização e Relacionamento envolvendo os Seguros: Saúde Empresarial, Vida, Acidentes Pessoais, Previdência (Empresariais e Individuais);
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas.

Gerente de Produtos Adesão Coletivo e Previdência Privada – 01/01/2012 a 30/07/2012

- Responsável pela Assistência Comercial junto às Administradoras de Benefícios;
- Desenvolvimento e Comercialização quanto Previdência Privada.

Gerente Comercial – 03/12/2007 a 01/01/2012

- Responsável pelo Escritório o Estado do Rio de Janeiro;
- Comercialização de Seguros: Saúde Empresarial, Vida, Acidentes Pessoais, Previdência Privada (Empresariais e Individuais);
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas.

Unimed Rio – 16/02/2005 a 03/12/2007

Gestor de Concessionária – 09/06/2006 a 03/12/2007

- Comercialização de Planos de Saúde Pessoa Física;
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas.

Consultor de Negócios – 16/02/2005 a 08/06/2006

- Comercialização de Planos de Saúde Empresarial;
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas.

Medial Saúde – 03/2002 a 10/2004

Gerente de Negócios

- Comercialização de Planos de Saúde Empresarial;
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipe de Vendas.
- Acompanhamento em Licitações

Unimed Seguradora S/A – 05/2000 à 03/2002

Inspetor Comercial Pleno

- Comercialização dos Seguros: Saúde, Vida em Grupo e Individual, Acidentes Pessoais, Previdência Privada (PGBL e VGBL), Garantia Funeral, Assistência Funeral, Franquia Mais (Stop Loss) e Seguros Ramos Elementares para o Complexo Unimed e Cooperados;
- Assistência e Treinamento de Corretores e Equipes de Vendas;
- Acompanhamento em Licitações.

Securitas União Corretora de Seguros S/A – 06/1998 a 02/2000

Técnico Comercial

- Underwriter para os Seguros de Riscos Operacionais, Riscos Nomeados, Responsabilidade Civil Geral, destinados principalmente ao segmento petroquímico e químico, Riscos de Engenharia, Riscos Portuários, Garantia, Transportes e Demais Ramos;
- Intercâmbio com Brockers e Reguladores Internacionais;
- Acompanhamento de Sinistros dos ramos citados anteriormente.

Itaú Seguros S/A – 10/1983 a 06/1998

Gerente de Contas Sênior

- Desenvolvimento comercial e técnico de contas especiais/diferenciadas, taxações dos seguintes ramos: Riscos de Engenharia, Garantia, Fiança Locatícia, Habitacional, Animais, Global de Bancos, Crédito, Responsabilidade Civil Geral, Riscos Nomeados, Riscos Operacionais, Fidelidade e Demais Ramos.
- Operações de Resseguro;
- Responsável pela Carteira de Riscos de Engenharia e Garantia – Filial RJ;
- Regulação e Liquidação de Sinistros: Ramos Elementares, Vida, Acidentes Pessoais, DPVAT e Seguro Saúde.

Federal de Seguros S/A – 04//1980 a 05/1983

Auxiliar de Escritório

- Processamento de Resseguro Transportes Nacionais e Internacionais e Incêndio;
- Análise técnica de Apólices dos Ramos Incêndio, Vidros, Roubo, Fidelidade, Transportes Nacionais e Internacionais.

Experiência Acadêmica:

- Fundação Escola Nacional de Seguros – FUNENSEG – onde ministrei aulas de Seguros de Responsabilidade Civil Geral – Curso Habilitação de Corretores – 05/1998.

Responsabilidade Social:

- Projeto Social – Caminho Seguro – via Corretora CONSET – destinado a adolescentes oriundos da Comunidade Dona Marta – onde ministrei aulas referentes aos Seguros: Saúde, Vida e Previdência Privada.

Informações Profissionais:

- Sr. Ronaldo Novis – Tel.: 021 99176-0257
- Sr. Ronaldo Pires - Tel.: 031 99281-3334 ou 031 9224-5359

Rio de Janeiro, 20 de julho de 2017.

Marcos José Costa