

# Daniel Petigrosso Spigai

Rua Damiana da Cunha, 155 – Ap. 71 A – Santana - São Paulo – SP – CEP 02450-010

Telefone: (11) 93145-8150 - E-Mail: spigai.daniel@gmail.com

Idade: 32 Anos - Estado Civil: Solteiro

## Objetivo: Área Comercial

### Formação Acadêmica

- Comunicação Institucional, Universidade Bandeirantes  
Conclusão em 2011
- MBA em Marketing e Vendas, Universidade Anhanguera  
Conclusão em 2014

### Experiência Profissional

**Prevention Consultoria e Corretora de Seguros Ltda.** - de 07/2011 a 04/2017

#### Consultor de Seguros

Gerenciamento de riscos e seguros em projetos, elaborando programa de seguros, desenho de apólice, estudos de saúde, vida, previdência, análise e subscrição de riscos industriais, de engenharia, garantia e todos necessários conforme exigência contratual, análise de contrato, acompanhamento de inspeção de riscos, rotina de gestão de riscos e seguros empresarial, análise e aceitação de riscos, cotação de multirisco corporativo, análise de inspeções, atendimento com esclarecimento de coberturas e procedimentos técnicos, cálculo de endossos. Gestão em Telemarketing de seguros (seguros novos e renovações), como gerente da área, participando ativamente do planejamento e implantação de área de Telemarketing interna, ministrando Treinamento, Reciclagem e Qualificação aos operadores de vendas. Experiência em atividades motivacionais, diferenciais de venda, qualificação e higienização de cadastro, visando alcançar as metas das renovações de contratos de seguro. Reestruturação e Gerenciamento da área Operacional (técnica, central de atendimento, sinistros do ramo automóvel).

**Best World Corretora de Seguros Ltda.** - de 12/2010 a 06/2011

#### Consultor de Seguros

Gerenciamento de contas, atendimento a clientes. Responsável pela elaboração e negociação de propostas de seguro de frota junto as seguradoras, visando atender as necessidades da área comercial e clientes, tanto em renovação quanto em seguros novos e gerenciamento anual das apólices de frota, visando à prevenção de perdas e sustentabilidade dos negócios. Prospecção de clientes inativos. Controle de operações diárias com a finalidade de atingir metas e resultados. Contas a pagar e a receber.

Atividades rotineiras do setor administrativo. Cotações e transmissões de seguros nas principais seguradoras. Emissão e protocolo de propostas nas seguradoras. Visitas técnicas para clientes. Planejamentos estratégico, marketing e vendas. Atualização mensal de kits de cálculos de todas seguradoras. Prospecção de clientes inativos. Contato com clientes ativos de seguros para renovação. Avaliação de orçamentos e propostas comerciais.

**People Planejamento e Consultoria Ltda.** - de 03/2002 a 11/2010

### **Consultor de Seguros**

Cotações e transmissões de seguros nas principais seguradoras. Emissão e protocolo de propostas nas seguradoras. Visitas técnicas para clientes. Planejamentos estratégico, marketing e vendas. Atualização mensal de kits de cálculos de todas seguradoras. Prospecção de clientes inativos. Contato com clientes ativos de seguros para renovação. Avaliação de orçamentos e propostas comerciais.

## **Perfil Profissional**

15 anos de experiência na área comercial;  
Planejamentos estratégicos de marketing e vendas;  
Boas habilidades em vendas e comunicação;  
Facilidade para trabalhar em equipe, desenvolver parcerias e propor soluções;  
Ampla visão de negócio e capacidade de lidar com situações de pressão;  
Agilidade e flexibilidade garantindo soluções eficazes em curto espaço de tempo.