

## LINKEDIN

<https://goo.gl/ryMgml>

## CELULAR

11 98247-8206

## EMAIL

leandro.gustavo84@globomail.com

# Leandro Gustavo C. Silva



Profissional com mais de 12 anos de carreira na área comercial com ênfase no setor de planos de saúde. Experiência em gestão de equipes, campanhas de incentivo, treinamento de corretores e estratégias de vendas.

## ÚLTIMAS EXPERIÊNCIAS

### GESTOR COMERCIAL

Hebrom Benefícios  
03/2017 - 02/2019

Gestor comercial de carteira de corretoras de planos e seguros saúde, sendo o canal direto de relacionamento entre Operadora e corretora e seus colaboradores. Faziam parte das atividades a criação de estratégias comerciais, campanhas e premiações, suporte ao processo de vendas e acompanhamento do cumprimento de metas.

### SUPERVISOR COMERCIAL

Adplan Benefícios  
04/2015 - 01/2017

Supervisor comercial de carteira de corretores. Responsável por coordenar a criação de estratégias comerciais, oferecer suporte ao processo de vendas e acompanhar o cumprimento de metas. Também fazia parte das atividades ministrar treinamentos e palestras motivacionais para os corretores.

### GESTOR DE CONTAS

Divicom Adm. de Benefícios  
11/2014 - 04/2015

Responsável por atendimento à carteira de corretoras de planos e seguros saúde em São Paulo Capital e Grande SP. Entre as atividades estavam o acompanhamento das negociações de vendas, análise da concorrência, criação de acordos comerciais, campanhas e premiações.

### GESTOR COMERCIAL

Qualiplan (Plat. Prevent Senior)  
12/2012 - 10/2014

Gerente de Contas de uma carteira de corretoras de planos e seguros saúde, sendo o canal e relacionamento direto da Operadora para a Corretora e seus colaboradores. Identificar a melhor estratégia para que seus parceiros possam aumentar suas vendas. Prestar todo suporte e apoio necessário, ministrar treinamentos, possibilitar a criação de ferramentas de marketing, tendo como objetivo a superação das metas estabelecidas.

## FORMAÇÃO

### MARKETING

SUPERIOR  
Universidade Nove de Julho

### INGLÊS INSTRUMENTAL

CURSO LIVRE  
Universidade Nove de Julho

### INOVAÇÃO EM VENDAS

CURSO LIVRE  
César Frazão

### PROGRAMA DE APERFEIÇOAMENTO PARA CORRETORES DE PLANOS DE SAÚDE

CURSO LIVRE  
Universidade SENAC

### MARKETING PESSOAL E ATENDIMENTO AO CLIENTE

CURSO LIVRE  
Universidade Nove de Julho

### TÉCNICAS DE INOVAÇÃO EM VENDAS

CURSO LIVRE  
Universidade Anhembí Morumbi

### MARKETING PESSOAL

CURSO LIVRE  
Universidade SENAC

### NEOLINGUÍSTICA APLICADA A VENDAS

CURSO LIVRE  
SINCOR

### TÉCNICAS DE ATENDIMENTO AO CLIENTE

CURSO LIVRE  
Universidade SENAC

## HABILIDADES

### IDIOMAS

INGLÊS ●●●●●  
ESPAÑHOL ●●●●●

### PESSOAIS

INSTRUÇÃO ●●●●●  
NEGOCIAÇÃO ●●●●●  
COLABORAÇÃO ●●●●●  
GESTÃO ●●●●●

### COMPUTADOR

WORD ●●●●●  
EXCEL ●●●●●  
POWER POINT ●●●●●