



Claudio Calipo Rabello

Brasileiro, natural de São Paulo SP
(11) 4107.9810 - (11) 99607.7600
ccrconsultoria@gmail.com

Área Comercial

Histórico profissional:

CCR Consultoria em Planos de Saúde .

Período de 12/2008 atual

- Consultoria para corretoras de Planos de Saúde (Forte em PME)
- * **Ganhador carro importado, Mini Cooper, por Vendas grupo Amil / e outros prêmios com frequência.**
- Vendas diretas PJ, PME, Individual e Adesão
- Criação de projetos comerciais voltados à área Seguros e Planos de Saúde
- Desenvolvimento de área comercial para corretoras de planos de saúde;
- Seleção e Treinamento de consultores de planos de saúde;
- Administração e suporte para consultores internos e externos
- Relações Públicas.

Fukimoto & Associados Ltda.

Gerente de Relacionamento de Mercado e Projetos Especiais.
Período de 01/2005 a 11/ 2008

- Desenvolvimento e Gerencia de projetos para captação de clientes corporativos;

- Identificação e prospecção de novos nichos de mercado;
- Planejamento comercial e operacional para expansão e adm. dos projetos ;
- Seleção , treinamento e gerenciamento de Staff de vendas externas e internas ;
- Suporte administrativo e comercial para outros segmentos da empresa:
- Relações Publicas.

(Trabalhos reconhecidos e divulgados pelo Grupo GM , Fiat e Sul-America e outros) nível nacional)

Seg Med Corretora de Planos de Saúde e Odontológicos

Gerente Comercial

Período: 06/2001 a 10/2004

- Responsável pelo gerenciamento de equipe de vendas interna e externas para comercialização de Planos de saúde.;
- Aplicação de Treinamentos de produtos e técnicas de vendas ;
- Suporte administrativo e comercial para outros seguimentos da empresa.
- Prospecção e captação de novos clientes com ênfase em PJs e PMEs;
- Representação da empresa em eventos, palestras e outros

Century Corretora de Planos de Saúde e Odontológicos Ltda.

Gerente Administrativo / Comercial

Período: 02/1999 a 05/2001

- Administração geral e Financeira;
- Recrutamento e treinamento de corretores;
- Gerenciamento de equipe de vendas interna e externa.
- Prospecção e captação de novos clientes com ênfase em PJs e PMEs;
- Representação da empresa em eventos e reuniões.

Unibanco S/A União de Bancos Brasileiros.

Auditor adm. e operacional / Auditor de Fraudes / Gerente .de Contas

Período: 03/1988 a 05/ 1998

- Auditoria de rotina e auditorias especifica para apuração de fraudes bancarias nas agencias e empresas do grupo Unibanco.:
- E nos últimos cinco anos de banco, atuação na área comercial de agencia, captando novas contas e gerenciando carteira de clientes PJ e PF , além da comercialização de produtos da instituição.

Formação Acadêmica: Administração de Empresas

Cursos extras Curriculares: Uma infinidade deles.