



## *Claudio Calipo Rabello*

Brasileiro, natural de São Paulo SP  
(11) 4107.9810 - (11) 99607.7600  
[ccrconsultoria@gmail.com](mailto:ccrconsultoria@gmail.com)

---

### **Área Comercial**

#### *Histórico profissional:*

##### *CCR Consultoria em Planos de Saúde .*

Gerente de Relacionamento de Mercado  
Período de 12/2008 atual

-Consultoria para corretoras de Planos de Saúde ( Forte em PME )  
**\* Ganhador Mini Cooper por Vendas One Helth /**

- Vendas diretas PJ, PME, Individual e Adesão
- Criação de projetos comerciais voltados à área Seguros e Planos de Saúde
- Desenvolvimento de área comercial para corretoras de planos de saúde;
- Seleção e Treinamento de consultores de planos de saúde;
- Administração e suporte para consultores internos e externos
- Relações Públicas.

##### *Fukimoto & Associados Ltda.*

Gerente de Relacionamento de Mercado e Projetos Especiais.  
Período de 01/2005 a 11/ 2008

- Desenvolvimento e Gerencia de projetos para captação de clientes corporativos;
- Identificação e prospecção de novos nichos de mercado;
- Planejamento comercial e operacional para expansão e adm. dos projetos ;
- Seleção , treinamento e gerenciamento de Staff de vendas externas e internas ;
- Suporte administrativo e comercial para outros segmentos da empresa:
- Relações Publicas.

**(Trabalhos reconhecidos e divulgados pelo Grupo GM , Fiat e Sul-America e outros ) nível nacional)**

**Seg Med Corretora de Planos de Saúde e Odontológicos**

**Gerente Comercial**

**Período: 06/2001 a 10/2004**

- Responsável pelo gerenciamento de equipe de vendas interna e externas para comercialização de Planos de saúde.;
- Aplicação de Treinamentos de produtos e técnicas de vendas ;
- Suporte administrativo e comercial para outros seguimentos da empresa.
- Prospecção e captação de novos clientes com ênfase em PJs e PMEs;
- Representação da empresa em eventos, palestras e outros

**Century Corretora de Planos de Saúde e Odontológicos Ltda.**

**Gerente Administrativo / Comercial**

**Período: 02/1999 a 05/2001**

- Administração geral e Financeira;
- Recrutamento e treinamento de corretores;
- Gerenciamento de equipe de vendas interna e externa.
- Prospecção e captação de novos clientes com ênfase em PJs e PMEs;
- Representação da empresa em eventos e reuniões.

***Unibanco S/A União de Bancos Brasileiros.***

**Auditor adm. e operacional / Auditor de Fraudes / Gerente .de Contas**

**Período: 03/1988 a 05/ 1998**

- Auditoria de rotina e auditorias especifica para apuração de fraudes bancarias nas agencias e empresas do grupo Unibanco.:
- E nos últimos cinco anos de banco, atuação na área comercial de agencia, captando novas contas e gerenciando carteira de clientes PJ e PF , além da comercialização de produtos da instituição.

***Formação Acadêmica:* Administração de Empresas**

***Cursos extras Curriculares: Uma infinidade deles.***